

# Ils rachètent votre voiture... pour mieux vous la revendre

La société Fineocar a lancé la vente d'automobiles avec option de rachat. Une façon d'obtenir rapidement du cash pour les propriétaires dans le besoin. Même si les intérêts sont élevés...



Le  
MOT

## Vente à réméré

La vente à réméré est, selon le Code civil français, une vente avec faculté de rachat pour le vendeur, mais qui n'est pas obligatoire. Le vendeur préserve donc une option de rachat pendant une durée à convenir contractuellement.

Vaux-le-Pénil, en juillet.  
Le fondateur de Fineocar, Cedric Domeniconi, et le responsable de l'agence d'Ile-de-France, Bernard Tary, ici près d'une Tesla blanche rachetée environ 60 000 € à son propriétaire.

### VAUX-LE-PÉNIL | 77

PAR SOPHIE BORDIER

**AVEC LA CRISE SANITAIRE**, le confinement imposé et la cessation de leurs activités, de nombreuses petites entreprises font face à des « trous » dans leur trésorerie. En attendant que leur carnet de commandes se remplisse, une solution pour combler un besoin ponctuel existe : la vente d'un véhicule avec option de rachat. L'entreprise Fineocar, basée à Vaux-le-Pénil (Seine-et-Marne), en est spécialiste depuis 2015.

Le concept s'appelle la vente à réméré (lire ci-contre). Il est inscrit dans le Code civil mais c'est une façon peu connue d'obtenir de l'argent rapidement. « On recevait en Suisse beaucoup d'appels de Français pour bénéficier de prêts sur gages. Or, en France, le prêt sur gage est un monopole d'Etat, avec le Crédit municipal. On a donc décidé de proposer en France la vente d'automobiles avec option de rachat », explique Cedric Domeniconi, le fondateur de Fineocar, en Suisse d'abord.

### Un paiement cash

La condition : détenir un véhicule d'une valeur minimum

de 7 000 €. « On l'achète en proposant un montant à 60-65 % de sa valeur actuelle car des frais de 15 % par trimestre vont s'accumuler, entre l'assurance, le parking, etc. Le virement instantané après la signature rassure beaucoup les clients. Et ils ont l'option de rachat dans les trois mois, renouvelables tous les trimestres », précise Cedric Domeniconi.

### Jusqu'à 85 000 € pour l'utilisateur

Sur les cinq agences que compte Fineocar en France, le site seine-et-marnais – le seul en Ile-de-France – obtient les meilleurs résultats et représente plus de 50 % de son activité. A Vaux-le-Pénil, Fineocar fait rentrer dans son garage entre deux et cinq véhicules par mois. « On a aussi des motos, parfois des bateaux, des voitures de collection... voire des modèles de luxe, type Rolls Royce, Aston Martin, Bentley », affirme Bernard Tary, le responsable de l'agence francilienne. Ce qui n'empêche pas certaines voitures de marques moins prestigieuses (Seat, Volkswagen, etc.) de stationner parmi les autres.

Montant maximum de rachat d'un modèle par Fineocar : 85 000 €. Les véhicules

sont bichonnés, déplacés régulièrement, les batteries rechargées pour éviter une mauvaise surprise au client à son retour.

### 90 % des clients rachètent leur véhicule

Le profil des clients ? « Soit les banques ne veulent pas les suivre, soit ils souhaitent justement une discrétion vis-à-vis de leur banque, ou de la rapidité. Il n'y a pas de délai de rétractation », expose Cedric Domeniconi.

Bernard Tary cite le cas le plus classique, celui d'artisans ou d'entreprises dont les clients sont de grands donneurs d'ordre : « Ces gros clients paient trois mois après ou bloquent carrément quand ils estiment que quelque chose n'est pas terminé. Cela fragilise la petite entreprise qui a toujours des salariés et des charges à payer chaque mois. Sa trésorerie s'assèche. Elle risque de déposer le bilan. »

« En déposant chez nous sa voiture de loisirs, en général une belle voiture, le patron obtient ainsi une rentrée d'argent tout de suite, poursuit-il. Il sait qu'il pourra racheter son véhicule dans les trois mois. En attendant, il sauve sa boîte et il a évité d'alerter sa banque ! » Certains confient aussi

à Fineocar leur camping-car qui dort toute l'année dans leur garage. « En cas de besoin d'argent, ils nous le déposent, ça n'empêche pas de vivre en attendant de le racheter. »

Finalement, 90 % des clients rachètent leur véhicule à Fineocar. « On accepte le règlement en deux ou trois fois. En France, c'est plutôt par virement car payer en espèces est limité à 1 000 €, rappelle Cedric Domeniconi.

Renseignements : Fineocar.com.  
Contact : 0 805 08 25 70.

« Dix minutes après la vente, les fonds sont sur votre compte »



HERMÈS, CHAUFFEUR VTC

**Parmi les clients** de Cedric Domeniconi, il y a Hermès, 32 ans, résidant dans les Hauts-de-Seine. « Je voulais me lancer pour être VTC mais je n'avais pas les fonds pour créer ma société. Le seul objet

de valeur que j'avais, c'était l'Audi Q5 que mon père n'avait laissée. Et j'y tenais ! J'ai cherché sur Internet des prêteurs sur gage. Mais en France, il n'y a que le Crédit municipal et il ne prend pas les voitures. »

Le contact se passe bien. Cedric Domeniconi achète à Hermès son Audi Q5 pour 10 000 €. « J'ai pu lancer ma société en louant un véhicule. Et au bout de trois ou quatre mois, j'ai pu racheter l'Audi 10 000 € et environ 900 € en plus d'intérêts représentant les frais d'assurances, de parking, etc. »

Un taux d'intérêt beaucoup plus cher qu'une banque ! « Cela ne m'a pas dérangé. Aucune banque ne voulait me prêter d'argent de toute façon ! C'est vraiment intéressant pour des besoins ponctuels de trésorerie. Ils ont une facilité de caisse : vous signez la vente de votre voiture et dix minutes après, les fonds sur votre compte. »

### « Il faut être sûr d'avoir des rentrées d'argent »

Depuis cette première expérience, Hermès a eu recours à Fineocar pour d'autres opérations avec cinq ou six véhicules en se rendant à chaque fois à Vaux-le-Pénil. « Je dépose la voiture, je leur vends et trois

ou quatre mois après, je leur rachète. Il faut être sûr d'avoir des rentrées d'argent pour pouvoir le faire. »

En avril, Sami a eu également recours à Fineocar. « J'étais en séparation avec ma conjointe, je devais payer les frais d'avocat et prendre un autre appartement. Ça faisait entre 4 000 et 5 000 €, raconte ce Parisien âgé de 31 ans. Mais il savait qu'il aurait une grosse rentrée d'argent dans les mois suivants.

Il écarte d'emblée la solution de la banque. « Je devais créer une société de transport, mais je n'avais pas de numéro au registre du commerce. Je n'avais pas de fiche de paye. Je connaissais la réponse des banques, ce serait non ! »

Par Internet, il apprend que Fineocar peut le dépanner. « Ma Mercedes Classe C 220 valait 27 000 €. Je l'ai vendue 5 000 € le 2 avril. Puis je leur ai demandé de rajouter 2 500, puis 1 500 €. Au total, ils m'ont versé 9 000 €. J'ai pu payer mon avocate et régler des loyers d'avance dans mon nouveau logement. »

Le 22 juin, il rachète sa voiture à Fineocar pour 11 000 € environ. « Les intérêts sont élevés, mais quand on a besoin d'argent rapidement, on accepte ! » conclut-il.